



Omar Valdez

## Negocian inversión para NL

El Secretario de Economía, Ildefonso Guajardo, adelantó ayer que está en puerta una significativa inversión para Nuevo León, de parte de una empresa global del sector agroindustria.

El funcionario aseguró que hoy sostendrá una reunión con directivos de esa empresa para negociar su instalación en el País, por lo que no podía dar más detalles.

Guajardo dijo que tentativamente la nueva empresa analiza su instalación en los territorios aledaños al Interpuerto, que impulsa el Gobierno estatal.

Dolores Ortega



Ildefonso Guajardo, en el Foro IMEF.

y con ésta el crecimiento económico y el empleo, al aprobar las reformas energética y fiscal.

Luis Foncerrada, director del Centro del Centro de Estudios Económicos del Sector Privado, dijo que será decisión de la clase política cumplir explícitamente con el Pacto, y conseguir reformas profundas que aumenten la inversión nacional y extranjera, en el País.

y con esta expansión se convirto en la planta más grande de envases de vidrio de América Latina.

De estas plantas seis están en México: una en Monterrey, otra

Esta será a una primera fase de expansión, pues en una segunda etapa estaremos invirtiendo otros 5 millones de dólares en la ampliación en Bolivia”.

# Proponen mejorar gestión de activos

Moisés Ramírez

Los resultados operativos de las grandes empresas del país podrían mejorar en la medida que mejoren la gestión de activos fijos, aseguró Norberto Levin.

El presidente y director general de Levin Global refirió que la mayoría de las grandes empresas en México enfrentan costos ocultos o de ineficiencias en la operación de sus plantas que engrosan

el gasto operativo.

En su participación en el Foro Internacional IMEF 2013, el ejecutivo indicó que la causa son las grandes diferencias que existen al registrar los activos fijos por parte del área de finanzas y la de mantenimiento de maquinaria y equipos (en las plantas).



Omar Valdez

Norberto Levin

Explicó que, por lo regular, los departamentos de producción y mantenimiento de muchas compañías desconocen cuánto cuestan los activos y sólo se dedican a gastar para la maquinaria y equipos provocando, en repetidas ocasiones, duplicidades de gastos.

En el marco del segundo día de actividades del Foro IMEF 2013, expertos también concordaron en que es necesario eficientizar el sistema de salud para enfrentar a las enfermedades crónicas, que son las que más ocurren entre la población de 50 a 69 años, especialmente la diabetes.

José Alarcón, socio líder de servicios de PWC, apuntó que el plan del Presidente Enrique Peña Nieto para transformar el sistema de salud, basado en la portabilidad, que es la posibilidad de mover un expediente a otra institución, y convergencia, que son protocolos adecuados de planeación, debe ser más efectivo.

# Recomiendan a empresas utilizar TI

José Manuel Sánchez

Para incrementar la productividad de las empresas, expertos recomendaron utilizar servicios en la nube, así como las redes sociales de una manera empresarial.

En el marco del segundo día de actividades del Foro Internacional IMEF 2013, que se realiza en Cintermex, con una asistencia de poco más de 100 empresarios, Mario Moreno, director de operaciones de Perifel, empresa dedicada a la venta de soluciones de Microsoft, sugirió utilizar la “consumerización” para incrementar la productividad.

“Consumerización, es acercar todos los dispositivos y la tecno-

logía a un nivel usuario final, que no tengamos que ser expertos; por ejemplo, una tableta te la dan y en unos minutos ya estás jugando con ella, otro son los servicios, por ejemplo tú usas Xbox y puedes estar teniendo una videoconferencia, un dispositivo que a lo mejor utilizas para entretenimiento, lo puedes utilizar para colaborar y compartir información”, indicó.

“(Por ejemplo) la mitad de los que estuvieron aquí, hicieron ‘check in’ (en Foursquare) o ‘postearon’ en Facebook que estaban en una conferencia, el reto es llevarlo a un ambiente empresarial, ima-

ginate que llegas con un cliente y puedas decir ‘llegando con el cliente’, ‘viendo tal proyecto con el cliente’, y alguien más de tu empresa ve que estás con el cliente y te puede dar información que es relevante y que no contactaste a esa persona y te puede compartir algo”.

Manuel Zavaleta, director de Tecnologías de la Información de Marcotel, empresa dedicada a la comercialización de redes públicas de telecomunicaciones, así como telefonía local y de larga distancia, pidió poner énfasis en los servicios en la nube para incrementar la productividad.



Omar Valdez

Mario Moreno

# inero en segundos

versión Express de HSBC  
antado.<sup>1</sup>

Contrata desde \$5,000 M.N.

